



Home

[Hardware & Software](#)
[Reti & Sicurezza](#)
[FocusOn](#)
[Mercato & Strategie](#)
[Cessano le atti...](#)
[Var Group diven...](#)
[Ritornano i "Fo...](#)
[Il nuovo channe...](#)
[Asystel porta i...](#)
[Una donna arriv...](#)
[Zucchetti: form...](#)
[Una nuova nomin...](#)
[Oracle acquisis...](#)
[Trend Micro e I...](#)
[CeBit collabora...](#)
[La nuova squadr...](#)
[Magirus aggiung...](#)
[Ingram Micro It...](#)
[Kyocera Mita It...](#)
[Leggi tutto](#)

[▲ Mercato & Strategie](#)

19 ottobre 2011

[SHARE](#)


EDSlan distribuisce TE Connectivity

Prima di Adc, poi di Adc Krone, oggi distributore a livello nazionale delle soluzioni di TE Connectivity. L'acquisizione di Adc Krone da parte di Tyco Electronics, oggi TE Connectivity, ha indotto EDSlan a valutare l'allargamento del proprio portafoglio prodotti, oltre che alle precedenti soluzioni di Adc Krone, anche alle soluzioni di connettività di Tyco Electronics. Questa scelta è in linea con la strategia di EDSlan che punta a espandere la propria leadership sul mercato delle infrastrutture di cablaggio strutturato aggiungendo alla propria offerta un brand di prestigio, leader nel mercato italiano, con il quale poter soddisfare e sviluppare nuove opportunità di business per la clientela.

«Distribuire le soluzioni TE Connectivity per EDSlan significa porre ulteriori basi solide per una crescita sul mercato - ha spiegato Rodolfo Casieri, direttore commerciale di EDSlan -. Considerata la crescita del target di clienti a cui EDSlan si rivolge, sempre più esigente e focalizzato su grandi progetti, puntiamo ad avere nella nostra offerta brand riconosciuti dagli end user come leader di mercato. TE Connectivity completerà, a nostro giudizio, l'offerta di brand leader di soluzioni per il cablaggio già presenti a portafoglio, con una particolare attenzione al mercato del cablaggio residenziale e in ambito data center, mercati caratterizzati ancora da buone prospettive di crescita. Sulle soluzioni TE Connectivity e sul resto dell'offerta continueremo a garantire il supporto e l'assistenza che da sempre ci hanno consentito di essere riconosciuti dai clienti, da oltre 23 anni, come distributori a vero valore aggiunto sul mercato».

Silvia Viganò