

# Modulo 40 GbE ready da Dätwyler Cables

**Completata la gamma di soluzioni per 10 Gigabit Ethernet con un modulo che abilita a una migrazione progressiva ed economica.**

Unilan Prime Solution di Dätwyler Cables, sistema di cablaggio strutturato che consente trasmissioni sicure, è ora disponibile con i moduli GG45, distribuiti da EDslan. I moduli di Cat.7A PS GG45 1/8 sono specificati per trasmissioni fino a 1000 MHz e sono compatibili con l'attuale standard di connessione RJ45. Il Modulo PS GG45 negli ultimi anni si è imposto perché le esigenze di migrazione progressiva sono diventate sempre più importanti. Il Modulo PS GG45 possiede una croce metallica di se-

parazione delle coppie, che viene perfettamente accoppiata alla medesima croce di separazione presente sul plug, garantendo così una perfetta separazione tra le camere delle singole coppie lungo tutta la connessione. I contatti ai quattro angoli (per la classe 7A) sono sempre connessi, mentre sono i contatti centrali del RJ45 che vengono disattivati quando si introduce un patch GG45. Conclusione: dato che nel processo di upgrade si passa sempre dalla cat.6/6A alla 7A, il modulo PS GG45 permette

di pianificare attentamente gli investimenti con il crescere dell'esigenza della propria rete, perché permette una migrazione progressiva più economica e senza problemi dai protocolli in uso oggi a quelli del futuro (40 GbE supportato con cavo di Cat. 7A Uninet 7150). La soluzione unilan Prime Solutions PS GG45 risponde agli standard della Cat. 6A/7A (Draft) System, anche per 10Gbase-T in accordo con TIA/EIA -568-B.2-1 Add. 10, Classe FA ISO/IEC 11801 A1:2008. Già dal 2007 il modulo è in Cat. 7A e non più solo Cat7.

[www.edslan.com](http://www.edslan.com)

A.C.R.

## Everis e Sysline, alleanza strategica per la crescita

**Un'operazione di merge che ha l'obiettivo di accelerare il passo nell'ambito della consulenza IT in Italia.**

È nata una nuova realtà per la consulenza strategica in ambito IT. Everis, società di origini spagnole, ma attiva in Europa, USA e America Latina (in Italia dal 2004), ha dato vita alla prima operazione di *merge* con Sysline, player con una presenza storica nella consulenza e nelle soluzioni informatiche in ambito sanità e media. Il nuovo soggetto, risultato di un'integrazione delle due società da compiere entro l'anno, si comporrà di 350 consulenti e avrà un fatturato intorno ai trenta milioni di euro. Cinquanta i clienti in Italia in vari settori (TLC,

manufacturing, energy & utilities, finance, media e sanità). "Everis è un'azienda di settemila persone – spiega **Marco Martignoni**, partner Everis – ed è di proprietà dei dipendenti. Ecco qual è lo spirito al nostro interno: esiste un forte senso di partecipazione, finalizzato a trasferire la qualità al cliente. Quest'ultimo può beneficiare di meccanismi operativi che rendono disponibili competenze di alto livello, superando le barriere geografiche." L'offerta è ampia, dal momento che spazia dalla system integration al management consul-

ting e include il business process outsourcing. Al suo interno Everis ha poi una dinamica vivace, che si concretizza in Iniziatives, spazio di incubazione di nuove aree di business (in Spagna per esempio è nata una nuova realtà che si occupa di prestare servizi end-to-end alle PMI). "In Italia – commenta Martignoni – l'obiettivo, tenendo conto della realtà appena nata, è crescere nei prossimi tre anni con un trend del 20%. Dunque non intendiamo di certo essere un player di nicchia."

[www.everis.it](http://www.everis.it)  
[www.newsline.it](http://www.newsline.it)

A.C.R.