



OCCHI PUNTATI sul portale

Nell'era del Web 2.0, **EDSlan** cambia veste al proprio sito dando vita a un vero e proprio portale sulle nuove tecnologie. Una veste grafica accattivante e moderna, un'architettura agile e dinamica, tempi di download ottimizzati e l'accesso al nuovo Front End rendono il sito www.edslan.com uno strumento di informazione e dialogo con i clienti e una vetrina d'eccellenza per le aziende rappresentate. I brand distribuiti hanno grande visibilità già nell'home page - trasformata in portale -, attraverso messaggi di forte impatto e banner con link al proprio sito. Rubriche dedicate alle news di prodotto, ai focus sulle nuove

tecnologie, ad approfondimenti da parte dei Product Manager EDSlan rendono il sito uno strumento di consultazione e aggiornamento per chiunque voglia saperne di più del mondo dell'ICT. "Crediamo molto nel nuovo portale - dichiara **Barbara Pedrazzani**, responsabile marketing e comunicazione di EDSlan - e siamo certi che potrà rappresentare uno strumento utile non solo per le attività di vendita, ma anche per chi è alla ricerca di informazioni aggiornate sul VoIP, l'IP security, il networking e il cablaggio in un mercato che evolve continuamente". Non resta che cliccare su www.edslan.com per entrare nel mondo ICT firmato EDSlan!



PHILIPPE BAUDIN,
CHANNEL MARKETING
DIRECTOR EMEA,
HONEYWELL SCANNING
& MOBILITY

Relazioni di lungo periodo

Honeywell ha annunciato il lancio di un nuovo **programma di canale** per i partner della divisione Scanning & Mobility presenti nell'area Europa, Medio Oriente e Africa (EMEA). Il programma si propone di costruire e rafforzare relazioni di lungo periodo con i rivenditori a valore aggiunto e con i distributori che operano in mercati emergenti o consolidati, fornendo loro una struttura di canale chiara e condizioni vantaggiose per garantire profitto e una crescita costante. "Siamo molto lieti di presentare al canale il portafoglio completo delle soluzioni Honeywell Scanning & Mobility, che unisce il meglio dell'offerta

UN TEAM sempre aggiornato

Lo scorso mese di Gennaio il team di **Comestero Sistemi** ha preso parte al **meeting di aggiornamento** su morsettiere e connettori per PCB, presso la sede **Weidmüller** di Cinisello Balsamo. Dettagli, specifiche tecniche e performance dei nuovi prodotti sono stati posti all'attenzione del team di Comestero Sistemi al fine di poter offrire al cliente il miglior supporto nella scelta del componente per la propria applicazione. Al meeting hanno presenziato il direttore commerciale & marketing **Matteo Labocetta**, i responsabili di prodotto, il customer service e la Divisione Triveneto. È questa una ulteriore dimostrazione di come Comestero Sistemi punti sulla preparazione e la professionalità del proprio team, organizzando periodicamente corsi di formazione, al fine di rendere sempre più operative e competenti la proprie Divisioni.



ALCUNI PRODOTTI DEL VASTO CATALOGO WEIDMÜLLER

delle ex Hand Held Products e Metrologic - ha dichiarato **Philippe Baudin**, Channel Marketing Director EMEA, **Honeywell Scanning & Mobility**. L'unione di queste due aziende posiziona Honeywell come uno dei principali player nel mercato dell'identificazione automatica e della raccolta dati e segna una nuova era nell'innovazione di questo settore. Nostro scopo non è solo quello di fornire ai nostri partner di canale prodotti innovativi ed esclusivi con cui rispondere alle specifiche esigenze dei loro clienti, ma soprattutto di garantire le condizioni migliori per una crescita e una profittabilità costanti".